

Das Partner-Konzept von Helmerich-PCAS



Fax / eMail - Antwort

Fix per Fax an Helmerich-PCAS

Telefax-Nr.: 0251/97105-50

oder eMail: info@pcas.de

Ja, ich interessiere mich für das Partner-Konzept von Helmerich-PCAS und bitte um weitere Informationen über:

- Partner
- Handelspartner
- Händler
- Fachhändler
- Regional-Händler (Gebietsschutzhändler)
- Lösungs-Partner
- SourceCode-Partner
- OEM-Partner
- Rechenzentrum-Partner

Bitte senden Sie mir auch den ausführlichen Software-Prospekt per eMail zu.

Firma: _____

Anspruchspartner: _____

eMail: _____

Straße: _____

PLZ/Ort: _____

Telefon: _____

Telefax: _____

Helmerich-PCAS
Software & Service GmbH
Krögerweg 21
D-48155 Münster

Telefon 0251/97105-0
Telefax 0251/97105-50
eMail info@pcas.de
Internet www.pcas.de

HELMERICH[®]
Software & Service

PCAS[®]
Software & Service

Stand: 05/13

K o p i e r v o r l a g e

Erfolgsmodell: Helmerich-PCAS Partnerkonzept

Ausgereifte Produkte, verlässliche Partner und ein passendes Strategiekonzept sind die Basis für langfristigen unternehmerischen Erfolg.

Helmerich-PCAS bietet Partnerkonzepte an, die sich für Firmen aller Größenordnungen im IT-Sektor eignen. Profitieren Sie von unserer Erfahrung!

Egal, ob Sie 200 Euro, 2.000 Euro, 20.000 Euro oder mehr im Monat verdienen möchten, ob Ihre Stärken im Vertrieb, in der Entwicklung oder im Service liegen, Helmerich-PCAS bietet Ihnen das für Sie passende Partner-Konzept an.

Helmerich-PCAS Software & Service GmbH ist ein IT-Unternehmen, welches seit 1983 alle wesentlichen Softwareprogramme für den kaufmännischen Bereich aus einer Hand anbietet: Finanzbuchhaltung, Lohn & Gehalt, Baulohn, Auftragsbearbeitung für Handel und Handwerk, Warenwirtschaft, Produktion, sowie sinnvolle Zusatzpakete für spezielle Branchen und Anwendungen.












Die Helmerich-PCAS Software wird laufend von unabhängigen Institutionen geprüft und zertifiziert.

Die Softwareprogramme sind für kleine und Betriebe mittlerer Größenordnung mit 1-30 Arbeitsplätzen geeignet.

Neben funktionaler Software erhält der Anwender auch erstklassigen Support. Hotlineunterstützung ohne Vertragsbindung, Softwarepflege ohne Upgradekosten, Schulungen ohne Wartezeit und Einweisungen vor Ort gehören selbstverständlich zur Abrundung des Serviceangebotes für die kfm. Software.

Aufbauend auf die Software- und Serviceprodukte von Helmerich-PCAS sind verschiedene Partner-Konzepte verfügbar.

Welches Geschäftsmodell könnte zu Ihnen / zu Ihrem Unternehmen passen? Setzen Sie sich mit uns in Verbindung! Wir beraten Sie gern.

Partner-Logo	Partnerbezeichnung	Art der Zusammenarbeit	Vertragsvariante	Verdienstmöglichkeiten
	Partner (Um das Partner-Logo nutzen zu dürfen, ist mind. 1 erfolgreiche Vermittlung pro Jahr erforderlich)	Vermittelnde Tätigkeit.	Kein Vertrag erforderlich.	100,-€ Tankgutschein pro vermitteltem Kunden.
	Handelspartner	Vermittelnde Tätigkeit.	Provisions- und Internetshop-Vereinbarung.	Laufende Provision in Höhe von 30% an den Softwarepflegegebühren.
	Handelspartner	Vermittelnde Tätigkeit.	Provisions- und Internetshop-Vereinbarung.	Laufende Provision in Höhe von 50% an den Softwarepflegegebühren.
	Handelspartner	Vermittelnde Tätigkeit.	Provisions- und Internetshop-Vereinbarung.	Laufende Provision in Höhe von 70% an den Softwarepflegegebühren.
	Händler	Vertrieb auf Einzellizenzbasis.	Einzellizenz-Vertrag.	Handelsspanne zwischen EK und VK. Einmal einkaufen, einmal verkaufen.
	Fachhändler	Vertrieb auf Kopierlizenzbasis.	Kopierlizenz-Vertrag.	Anwenderlizenzen können beliebig oft verkauft werden. Freie Preisgestaltung bei Lizenz- und Softwarepflegegebühren.
	Regional-Händler (Gebietsschutzhändler)	Vertrieb auf Kopierlizenzbasis, mit Gebietsschutz für PLZ-Bereich.	Regionalhändler-Vertrag, mit Gebietsschutz.	Wie Kopierlizenz, jedoch mit Gebietsschutz. Exklusive Weiterleitung von Endkundenanfragen durch Helmerich-PCAS.
	Lösungs-Partner	Lösungs-Partner macht sein Produkt zur Helmerich-PCAS-Software kompatibel.	Lösungspartner-Vertrag.	Vertrieb der zur Helmerich-PCAS-Software kompatiblen Lösung an Anwender und Wiederverkäufer.
	SourceCode-Partner	SourceCode-Partner programmiert Ergänzungen bzw. Zusatzmodule auf Basis des Quellcodes von Helmerich-PCAS.	SourceCode-Vertrag, als Ergänzung zu einem Einzel- oder Kopierlizenz-Vertrag.	Vertrieb der Eigenentwicklung an Endkunden und Wiederverkäufer.
	OEM-Partner	OEM-Partner vermarktet die Software unter eigenem Namen und Logo.	OEM-Vertrag.	Vertrieb der OEM-Version an eigene Endkunden und Wiederverkäufer.
	Rechenzentrum-Partner	Rechenzentrum-Partner erbringt Dienstleistungen im kaufmännischen Bereich (Lohn & Gehalt, Baulohn, FiBu, Faktura).	Rechenzentrum-Partnerschaftsvereinbarung, als Ergänzung zur entsprechenden Anwenderlizenz (Einzellizenz).	Vermarktung eigener kaufmännischer Abrechnungsdienstleistungen und Büroservice.